

Stage de développement commercial, à compter de Janvier 2018

Acteur reconnu depuis près de 10 ans dans le domaine de la formation aux outils d'analyse et de traitement de données, *Olap Partner* souhaite consolider sa position et renforcer son offre en la différenciant de la concurrence émergente, tant en termes de services, qu'en termes de territoire.

Détails de vos missions :

Marketing de services :

Vous réaliserez un audit de l'offre de services actuelle, pour identifier les axes d'amélioration et pour dégager de nouvelles propositions d'actions.

Brand Marketing :

Vous serez pilote et acteur de la redéfinition de la marque et de son identité.

Vous devrez vous assurer de la bonne gestion de la transition auprès de la communauté de clients existante.

En binôme avec la responsable chargée de la communication, vous participerez à la refonte du site web (structure et contenu).

Développement commercial sur l'ouest de la France :

En collaboration avec l'équipe en place, vous poursuivrez les actions menées depuis début 2017 pour sensibiliser les prospects du grand ouest à la Datavisualisation et étendre notre notoriété.

- Organisation d'événements (Vendée, Pays de la Loire, Bretagne)
- Création d'outils de communication à usage commercial
- Assurer la prospection commerciale

Suivi commercial :

- Etre force de proposition pour la création d'un process de CRM
- Gestion de la communauté clients sur les différents réseaux sociaux
- Suivi et relance des clients existants

Qualités requises :

De formation supérieure Ecole de commerce (niveau bac+5) en marketing/commercial, vous avez les qualités suivantes :

- Intérêt pour le domaine de l'analyse de données
- Autonome, réactif, dynamique, organisé(e)
- Esprit d'équipe et d'entraide
- Bon sens commercial et de la relation client
- Créatif et force de proposition
- **Anglais** correctement Ecrit et Parlé obligatoire
- La maîtrise de Photoshop et/ou InDesign est un plus

Informations générales :

- Stage gratifié de 6 mois à partir de janvier 2018
- Lieu : Angers, secteur université Belle-Beille/Technopole

Contact :

Merci d'envoyer un CV et une lettre de motivation à

Amélie MICHEL : amelie.michel@olap-partner.fr

09.81.75.12.91 (du Mercredi au Vendredi)

Quelques-uns de nos clients :

